

ATTIRER. ENGAGER. CONVERTIR.

JOURNÉE D'ÉDUCATION D'AUTOMNE

📅 jeudi, 8 septembre 2022

📍 Hôtel Hilton Garden Inn Montréal Midtown
6939 Decarie Montréal, Québec H3W 3E4 Canada



09h00

IDC WIN | Mots de bienvenue

Christian Laroche, Président, Opérations Québec

IDC WIN | Équipe de vente du Québec : Notre offre de service

Henriette Bichai, Vice-Président, Québec Opérations

10h00

IDC WIN | Conformité

Adrien Legault, D.Fisc., Avocat | Counsel

11h00

ASSURANCES RBC | L'assurance invalidité RBC et les travailleurs de la construction

Richard Rochon, Premier conseiller à la vente – Prestations du vivant

12h45

iA GROUPE FINANCIER | Aperçu de la situation économique, tendances et prévisions – iA PAR et présentation de la série AVIE

Sébastien Mc Mahon, Vice-président, Allocation d'actifs, Stratège en chef, économiste sénior

Mark Holden, Direction régional des ventes, produits d'épargne, Québec

Michel Assouad, Directeur des ventes, cas avancées et comptes nationaux

Naviguer sur le marché actuel : Joignez-vous à iA Groupe Financier pour obtenir des conseils d'experts sur les dernières tendances du marché afin de vous aider à guider vos clients pour qu'ils prennent des décisions éclairées en matière d'assurance et d'investissement. Nos experts, discuteront des perspectives de l'économie mondiale en termes de risque mondial, d'inflation et de hausse des taux. Des stratégies axées sur les données pour identifier les principaux marchés du secteur avec un potentiel de croissance à long terme vous seront présentées. Comme alternative aux titres à revenu fixe, ils partageront également des stratégies et des concepts de vente sur l'utilisation de l'assurance-vie avec participation.

13h45

MANUVIE | Tarification d'assurance corporative, trucs & astuces pour vous faciliter la vie !

Marilène Audet, Consultante régionale en tarification – Provinces du Québec et Atlantiques

14h45

SUN LIFE | Assurance-vie et personnes aisées

Nicolas Bernier, BAA, Pl. Fin., Directeur régional des ventes, Québec, Distribution assurance

Deux mythes courants à déboulonner concernant l'assurance pour les personnes aisées :

- 1) les personnes aisées n'ont pas besoin d'assurance
- 2) l'assurance est un mauvais placement

Des études démontrent que les personnes aisées préfèrent détenir beaucoup d'actifs sûrs pour protéger leur capital. En diversifiant le portefeuille à l'aide de l'assurance avec participation, on peut le rendre plus efficace.
